

Italiainrete.net s.r.l. – B2B SHARING

Attraverso il SW B2B si può avere la condivisione di contenuti tra un vendor e i suoi Clienti: Buyer o Rappresentanti. Infatti il vendor può creare diverse categorie e associare a ciascuna di queste uno o più clienti. Il vendor carica le informazioni quali lookbook, listini e quant'altro possa servire nella condivisione delle informazioni. Per esempio i Rappresentanti possono essere associati alla categoria dei listini di pertinenza e così via. Attraverso un sistema di automatismi, i potenziali Buyer possono fare richiesta tramite il sito web di un Vendor, di poter accedere ad un'area riservata e solo dopo attivazione da parte dello stesso Vendor possono visualizzare i contenuti (lookbook,listini etc....)

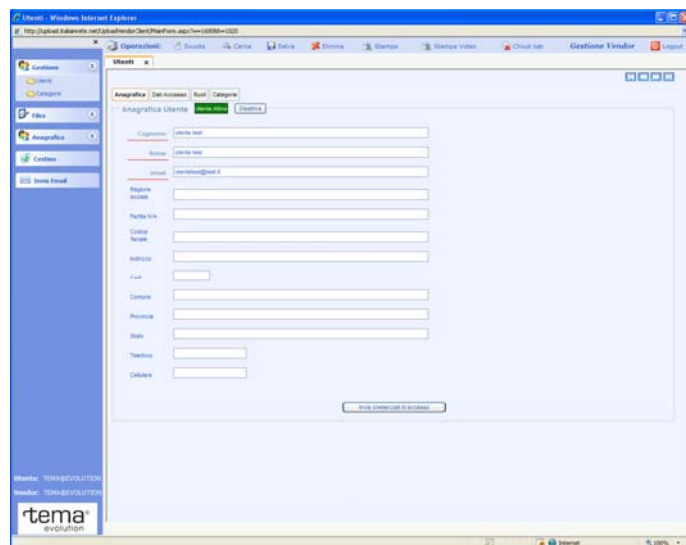


Fig.1 – gestione dell'Anagrafica Clienti.

L'amministratore potrà gestire in completa autonomia e in modo automatico le anagrafiche dei clienti caricati nel software. Fig.1. Potrà creare, disattivare o eliminare i gruppi o categorie di appartenenza dei propri clienti e di conseguenza potrà associare i file, che pubblica, al gruppo o categoria di pertinenza.

Il vendor può pubblicare files compressi ZIP o RAR proteggendoli con password da comunicare ai propri utenti per gestire con comodità file diversi nello stesso gruppo di appartenenza. Fig.2

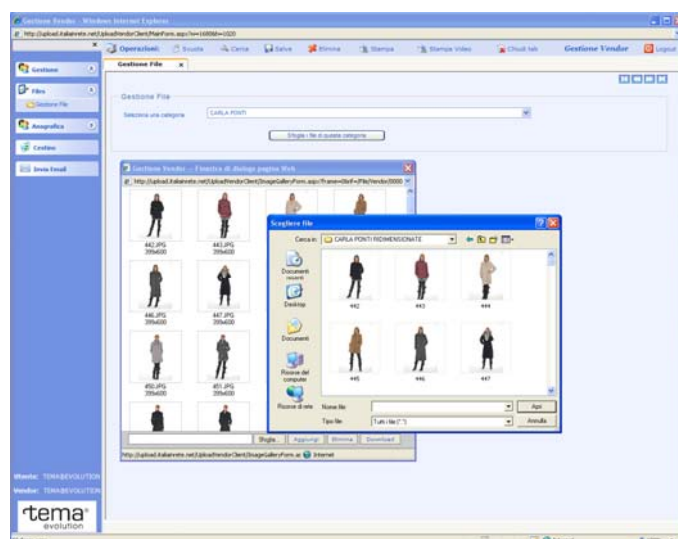


Fig.2 – gestione dei File caricati.

Il **Ciente** può accedere all'area riservata attraverso un sistema di front office per scaricare i files pubblicati dal vendor a cui è associato. Naturalmente il cliente potrà scaricare esclusivamente i file appartenenti alla categoria o al gruppo a cui lo stesso è associato. Inoltre potrà accedere eventualmente, e solo se il vendor gli ha rilasciato le password, ai file .zip o .rar che fanno parte dello stesso gruppo di appartenenza. L'utente cliente visualizzerà e quindi potrà effettuare il download esclusivamente dei file presenti nel gruppo o categoria che il Vendor gli ha associato.